



TÉCNICAS DE LEASING Y LEASEBACK

Impartido por: **Capacitaciones GoCursos Spa**

Modalidad
Presencial/Elearning

Reunión con Relator
Costo 0

Incluye
Diploma y Certificado





Objetivo general

Proporcionar a los participantes una comprensión integral de los conceptos, actores y procesos del leasing y leaseback. Analizar la legislación chilena relevante al tema. Aplicar el tratamiento contable y tributario en situaciones prácticas.



Objetivos específicos

- Comprender los conceptos básicos de leasing y leaseback. Identificar los actores principales y sus roles en el proceso. Analizar las etapas y procesos involucrados en el leasing. Interpretar la legislación chilena relacionada con el leasing. Aplicar el tratamiento contable y tributario en casos prácticos.



Modalidad

Presentamos todas las modalidades que ofrecemos a nuestros alumnos.



ONLINE

Clases asincrónicas, entregándote la libertad de estudiar en el momento y lugar que tú decidas.



ONLINE EN VIVO

Clases remotas en vivo, donde profesor y alumnos se conectan e interactúan en tiempo real, en una fecha y horario establecido



PRESENCIAL

Asiste físicamente a las clases, en nuestras salas o en las propias dependencias del cliente.

Temario del curso:

Módulo 1: Introducción al Financiamiento Alternativo

Aprendizaje esperado: El participante comprende el rol del financiamiento alternativo y su relevancia en la economía chilena.

Concepto de financiamiento alternativo.
Diferencias entre financiamiento bancario tradicional y alternativo.

El rol del financiamiento alternativo en las PYMES.

Panorama actual del mercado financiero chileno.

Actividad práctica: Debate grupal sobre casos en que empresas pequeñas optan por factoring o leasing en vez de crédito bancario.

Módulo 2: Factoring - Conceptos y Actores

Aprendizaje esperado: El participante identifica a los actores y comprende la dinámica de las operaciones de factoring.

Definición de factoring.

Principales actores: cedente, deudor y empresa de factoring.

Rol de las instituciones financieras y no bancarias.

Relación con proveedores y clientes.

Impacto del factoring en la liquidez empresarial.

Actividad práctica: Elaborar un mapa de actores en una operación de factoring real o simulada.

Módulo 3: Factoring - Procesos y Etapas

Aprendizaje esperado: El participante comprende el proceso completo de una operación de factoring.

Recepción de facturas y documentos.

Cesión de créditos y notificación al deudor.

Evaluación de riesgo y aprobación.

Pago anticipado al cedente.

Cobranza y cierre de la operación.

Actividad práctica: Simulación de un flujo de operación de factoring paso a paso.

Módulo 4: Marco Legal del Factoring en Chile

Aprendizaje esperado: El participante conoce la legislación chilena que regula el factoring y su aplicación práctica.

Ley N° 19.983 sobre transferencia y otorgamiento de mérito ejecutivo a la copia de la factura.

Normativa tributaria aplicable.

Obligaciones de las partes en la cesión de créditos.

Regulación de la cobranza.

Riesgos legales comunes y su prevención.

Actividad práctica: Análisis de un caso legal donde exista conflicto en la cesión de una factura.

Módulo 5: Leasing - Conceptos y Actores

Aprendizaje esperado: El participante reconoce a los actores y características principales del leasing.

Definición de leasing financiero y operativo.

Principales actores: arrendador, arrendatario y proveedor.

Tipos de bienes sujetos a leasing.

Diferencias entre leasing financiero y operativo.

y mucho más...

Datos del Organismo Capacitador:

Nombre Empresa OTEC:	Capacitaciones GoCursos SPA
Rut:	77919346-2
Giro:	Servicio de Capacitaciones
Dirección	Irrazaval 690 Ñuñoa Santiago de Chile
Cuenta Bancaria	Cuenta Corriente 95466877 Banco Santander
Email:	contacto@gocursos.cl